



**القيمة القانونية لشروط الثبات التشريعي
(دراسة مقارنة)
بحث مقدم من قبل
الأستاذ المساعد الدكتور طارق كاظم عجيل
جامعة ذي قار- كلية القانون**

الخلاصة:-

أختيرت الضمانات التشريعية الممنوحة للمستثمر الأجنبي بموجب التشريعات الوطنية ميدانا لهذا البحث، لأهميتها في جذب رؤوس الأموال الأجنبية من جهة، ولأنها تحقق نوعا من التوازن في العلاقة القائمة بين المستثمر الأجنبي والدولة المتعاقدة من جهة أخرى. وقد تناول البحث مسألة جوهرية في الضمانات التشريعية، لها أهمية عملية وقانونية وهي مسألة القيمة القانونية لهذه الضمانات، وقد تعلق البحث بهذه المسألة لعدم ظهورها على الرغم من أهميتها الكبيرة في بحث خاص بها. فطرحها الباحث في خطة جديدة ومعالجة جديدة مع محاولة الباحث الاجتهاد وبيان الحلول القانونية لأهم الاشكاليات التي يثيرها الموضوع.

Abstract:-

The researcher has selected the legislative guarantees given to the foreign investors as the subjectmatter for this research , owing to its paramount importance to bring the foreign capitals ,and to achieve the balance in regulating the relation between the foreign investors and the contracting states.

The research has highlighted very important issue with very legal and practical importance the legal value for these gaurantees ,which has not been paid suitable emphasis by legal researchers. The rearch has adopted a new research plan, and new solution ,suggesting new legal solutions for the thorny problems stirred up by this subject.

المقدمة :-

على الرغم من أن المزايا والاعفاءات التي تقررها قوانين الاستثمار الوطنية تعد عاملا رئيسيا لاستقطاب رأس المال الخارجي، بيد أن هذه المزايا والاعفاءات لا توفر الحماية القانونية الكافية للاستثمار الأجنبي، ذلك أن الدولة تملك حقا مطلقا في تعديل تشريعاتها الداخلية ومنها قانون الاستثمار، بشكل يؤدي الى تقليص المزايا والاعفاءات الواردة فيه أو اضافة اعباء جديدة تلقى على عاتق المستثمر الأجنبي. وتستمد الدولة هذه السلطة في الواقع من حقها في السيادة الاقليمية على الاشخاص والاموال الموجودة في اقليمها، بالإضافة الى حقها في اختيار نظامها الاقتصادي والاجتماعي. لذلك عمدت بعض الدول زيادة في الضمان ا لمنوح للمستثمر الأجنبي في مجال تجهيز الطاقة وتشجيعه للاستثمار في اقليمها على النص في قوانينها المنظمة للاستثمار على حذر سريان التعديلات اللاحقة التي تطرأ على الاستثمار والتي تؤدي الى الانتقاص من الحقوق والمزايا والاعفاءات الممنوحة للمستثمر الأجنبي وقت ابرام عقد الاستثمار أو منح أجازة الاستثمار.



ويعرف الفقه شرط الثبات التشريعي بأنه تلك النصوص التشريعية الواردة في صلب قانون الدولة التي ستدخل طرف في عقد أو اتفاق دولي مع شخص اجنبي، بمقتضاها تتعهد الدولة في مواجهة هذا الأخير بالا تعديل أو تلغي قانونها واجب التطبيق على العقد^(١).

وقد تبنى هذا النوع من وسائل الضمان القاضية بالتجميد الزمني للقانون الواجب التطبيق على عقود الاستثمار الأجنبية، قانون البترول الايراني الصادر في عام ١٩٥٧ الذي نص على انه (أي تغيير مخالف للشروط أو الامتيازات والظروف المحددة أو ال معترف بها في عقد ما في تاريخ ابرامه أو في أي من مدد تجديده لا تطبق على ذلك العقد لا في خلال مدته الأولى ولا خلال مدد تجديده).

كما قرر قانون البترول الليبي الصادر في ٢٠ نوفمبر ١٩٥٥ عدم سريانه على الامتيازات التي منحت قبل صدوره (م ٢٤ منه)، كما أن التعديلات التي لحقت بهذا القانون بعد ذلك كانت تنص على عدم مساسها بالامتيازات المعقودة قبل العمل بها.

أما في نطاق قوانين الاستثمار الوطنية، فقد نصت المادة ١٨ من قانون الاستثمار الكاميروني الصادر عام ١٩٦٠ على انه (اتفاق الإقامة يحدد خصوصاً ... ضمانات الاستقرار في المجالات القانونية والاقتصادية والمالية كما في مجال التحويل المالي وتسويق المنتجات)^(٢).

ومن قوانين الاستثمار العربية الحديثة التي نصت على شرط الضمان التشريعي صراحة، قانون الاستثمار العراقي لسنة ٢٠٠٦، حيث نصت المادة ١٣ منه على انه (اي تعديل لهذا القانون لا يترتب عليه اي اثر رجعي يمس الضمانات والاعفاءات والحقوق المقررة بموجبه)^(٣).

ومن نافلة القول؛ أن مجمع القانون الدولي قد اقر في دورة انعقاده بمدينة اثينا في اليونان عام ١٩٧٩ بمناسبة مناقشة موضوع القانون واجب التطبيق على العقود التي تبرم بين دولة وأحد الاشخاص الأجنبية من رعايا الدول الاخرى في المادة ٣ من القرار الذي اتخذه انه يجوز للأطراف الاتفاق على ان احكاما في القانون الداخلي التي يرجعون اليها في العقد، هي تلك المقصودة في مضمونها لحظة ابرام العقد^(٤).

أن شروط الثبات التشريعي الواردة في قوانين الاستثمار الوطنية تتخذ عادة صورة تعهد صادر من الدولة المتعاقدة مع الطرف الأجنبي بتحسينه ضد اية تغييرات تشريعية أو لائحية تطرأ في المستقبل، والنص على عدم سريانه على العلاقات التعاقدية الناشئة بينهما.

ولبيان القيمة القانونية لهذه الشروط، يقتضي م نا تكييفها أولاً، ثم بيان طبيعة الجزاء المترتب على مخالفتها من قبل الدولة ثانياً، واخيراً الأساس القانوني لحق المستثمر الأجنبي في المطالبة بالتعويض، ونرى كل ذلك في المباحث الآتية.

المبحث الأول

التكييف القانوني لشروط الثبات التشريعي.

ذهب جانب من الفقه بصدد تحديده للطبيعة القانونية لشروط الثبات التشريعي ومن ثم قيمتها القانونية الى النظر اليها على اعتبار انها تعد استثناء على مبدأ السريان الفوري والمباشر للقانون الجديد، ذلك المبدأ السائد والمستقر في اطار القانون الداخلي، سواء تعلق الامر بالقانون المدني او ال قانون الإداري، طالما كان هذا القانون الجديد يتعلق بالقواعد القانونية الأمرة أو المتعلقة بالنظام العام . فمن المعلوم أن القانون الجديد الأمر يسري بأثر فوري ومباشر على كافة العقود حتى تلك التي تكون قد ابرمت في ظل القانون القديم قبل صدور القانون الجديد، ولا يعتبر في سريان القانون الجديد على هذه العقود اية رجعية^(٥).

وبهذه المثابة فان شروط الثبات التشريعي التي تهدف الى استمرار سريان القانون القديم بما يحمله من مزايا وحقوق للمستثمر الأجنبي على الرغم من صدور قانون جديد أو تعديل القوانين القائمة ذات التأثير المب اشر على حقوق المستثمر الأجنبي، تعد استثناء على مبدأ السريان الفوري والمباشر للقانون الجديد تحول دون أعمال احكام هذا القانون على العقد الذي تم تجميد القانون الحاكم له من حيث الزمان.

وهذا يعني أن الدولة المتعاقدة مع المستثمر الأجنبي اذا ارادت أن تجبر الم ستثمر الأجنبي على القبول بتنفيذ العقد وفقاً للتشريعات الجديدة، فلأخيراً أن يلجى للقضاء لمنع ذلك.



فالقاضي الوطني اذا عرضت عليه الدعوى، فإنه سيكون امام عقد محكوم وفق نظام قانوني يحتوي على نص تشريعي لا يسمح بسريان التعديلات الجديدة على العقد، وقانون جديد يع دل من المزايا والحقوق الممنوحة للمستثمر الأجنبي بموجب النظام القانوني المراد المساس به وعليه أن يطبقه فوراً على الاثار المستقبلية للعقد. أن تعديل القانون الذي تم ابرام العقد في ظله أو الغائه مع وجود شرط الثبات التشريعي، يعني أن هذا القانون لا يزال، ومع الغائه، يحتفظ بقوته الملزمة، بالنسبة لجميع عقود الاستثمار التي ابرمت في ظله ولا زالت جارية. ويذكر روبيه ثلاث صور لاستمرار القانون القديم بعد الغائه، ومن ضمن هذه الصور ما يمكن أن ينطبق على شرط الثبات التشريعي، وهي صورة النص صراحة على استمرار القانون القديم بعد الغائه *Clause exoressa de survie de La loi ancienne*: فقد ينص المشرع على أن القانون القديم لا يزال، مع الغائه، يحتفظ بقوته الملزمة، بالنسبة لجميع المراكز القانونية الجارية. ومعنى هذا أن القانون الجديد لن يطبق، ابتداء من يوم العمل به، إلا على المراكز القانونية الجديدة من كل وجه *facta futura* (1).

المبحث الثاني

طبيعة الجزاء المترتب على مخالفة الدولة لشروط الثبات التشريعي.

ولكن عدم سريان الغاء القانون الذي تم عقد الاستثمار في ظله أو تعديله في حق المستثمر الأجنبي، يعني أن من حق المستثمر الأجنبي أن يطالب بالتنفيذ العيني، أم أن حقه يقتصر على التعويض؟ مثال ذلك: اذا كانت الضمانات التي منحها القانون الذي ابرم عقد الاستثمار في ظله لا تجيز للدولة التأميم أو نزع الملكية، أو انتهاء المشروع القائم، ولكن القانون الجديد بعد تعديله الزم الدولة بالتأميم أو نزع الملكية أو انتهاء المشاريع القائمة في مجال تجهيز الطاقة، فهنا هل يستطيع المستثمر الأجنبي أن يتمسك بشرط الثبات التشريعي وبالتالي بعدم سريان التشريعات الجديدة وصولاً الى الاحتفاظ بمشروعه قائم لا يمس، أم أن حقه يقتصر على التعويض؟ واذا كان له أن يطالب بالتعويض، فما مدى هذا التعويض وما هو اساسه القانوني؟ يرى الأستاذ لوبولونجيه P. Leboulanger أننا نستطيع أن نميز الإجراءات التشريعية أو القانونية التي تهدف الى تحقيق المصلحة العامة، وتلك التي يبدو أنها تهدف بشكل واضح الى الأضرار بمضمون الالتزامات التعاقدية التي أبرمتها الدولة.

ففي الحالة الأولى يبدو أن الدولة لن تتحمل ثمة مسؤولية، مع مراعاة حق المتعاقد معها في طلب أما ملائمة العقد للظروف الجديدة وإما فسخ العقد إذا ما كان التوازن العقدي قد أصيب باختلال، فاستمرار العقد في التنفيذ سيبدو مستحيلاً وفي مقابل ذلك إذا ما لجأت الدولة لسلطتها التشريعية لتتعدى مبدأ قدسية العقود فهي تسيء استعمال هذه السلطة بشكل واضح وستتحمل مسؤولية ذلك.

ولكن من المهم – يقول لوبولونجيه – البحث في إن الدولة قد يتوفر لديها النية في إلحاق الضرر بالمتعاقد معها. وهذا البحث عن النية سيكون بالتأكيد شائكا وحساسا، فيجب أن نفترض حسن النية في ممارسة الدولة لسلطتها التشريعية. فالأمر سيكون مختلفا في حالة ما اذا كان تحت ستار التشريع الصادر – قانونا أو لائحة – الحاجة الى تغيير وضع خاص. فمن غير الممكن إقرار أن سلطة سن القوانين أو اللوائح يمكن أن تستخدم للتغيير في المواقف العقدية.

فإذا لم يكن ثمة مسؤولية على الدولة بصدد سلطتها التشريعية فلن نقر أن الدولة المشرعة ستكون متهمه بتجاوز حقيقي لحدود السلطة التشريعية " *Detournment de pouvoir legislatif* " (2).

ويؤيد جانب من الفقه رأي الأستاذ لوبولونجيه؛ حيث يذهب د . محمد عبد المجيد اسماعيل الى القول " أن هذا التحليل القيم الذي قدمه الأستاذ لوبولونجيه ينبع من اهمية هذه الشروط التي يعول عليها المتعاقد الأجنبي مع الدولة تعويلا كبيرا عند إبرامه أحد العقود ... ذات الطبيعة الدولية، وتتفق معه في أن لهذه الشروط قيمة نسبية تحدها فكرة المصلحة العامة، والحفاظ عليها كما نؤيد تمييزه بين الإجراءات التشريعية التي تهدف الى تحقيق المصلحة العامة، وما تضيفه عليها هذه العلة من شرعية والعكس عندما تنحرف الدولة بسلطتها التشريعية فتتخلى في قوانينها الصادرة عن سلطتها التشريعية أو في لوائحها عن صفتي العمومية والتجريد اللتين يجب أن تتصف بهما القوانين واللوائح " (3).



أما نحن فنرى أن تحديد طبيعة الجزاء الذي يترتب كأثر لأخلال الدولة بشرط الثبات التشريعي، يتوقف على طبيعة المزايا والضمانات التي تم المساس بها، فإذا ورد التعديل على القوانين المالية المتعلقة بالضرائب والرسوم، بأن الزم القانون بعد تعديله - رغم وجود شرط الثبات التشريعي - بزيادة نسبة الضرائب والرسوم المفروضة على المستثمر الأجنبي في مجال الطاقة، وراحت الدولة تطبيق القانون الجديد على المستثمر الأجنبي في مشاريع تجهيز الطاقة، كان للأخير أن يحتج بشرط الثبات التشريعي وبالتالي بعدم سريان التعديل الجديد في حقه وصولاً إلى الامتناع عن دفع الضرائب والرسوم بالنسبة التي يفرضها القانون الجديد أو القانون القائم بعد تعديله. وهذا يعني أن التزام الدولة بعدم سريان التعديلات الجديدة للقوانين المالية بحق المسثمر الأجنبي قد تم تنفيذه عينا.

ولكن قد يسأل سأل، كيف يمكن إعفاء المستثمر الأجنبي في مجال تجهيز الطاقة من دفع الضرائب والرسوم الجديدة بعد تعديلها وهي واردة في قوانين تتعلق بالنظام العام لا يجوز المساس بها إلا بنص صريح في القانون الجديد؟

للأجابة على هذا التساؤل نصت المادة ٣٠ من عقد قناطر أسنا وهو أحد عقود الأشغال الدولية الكبرى في مصر على أنه (الأسعار ورسوم الضرائب والتأمينات الإضافية تعاد للمقاول بفاتورة منفصلة أو تخصم منه في حالة النقصان وذلك بالخصم من مدفوعاته وذلك بعد فحص، والموافقة على المستندات المناسبة خلال ستين يوماً من تقديم المستندات اللازمة).

وهذا يعني أن المتعاقدين وضعوا آلية Mechanism تتم عن طريق إعادة الرسوم والأسعار الزائدة إلى المقاول بفاتورة منفصلة Sparate invoice أو خصمها منه في حالة نقصها، وذلك بالخصم من مدفوعاته بعد فحص ص المستندات الدالة على ذلك خلال ستين يوماً من تاريخ تقديمها.

أما إذا تضمنت التعديلات الجديدة جواز تأميم أو نزع ملكية مشاريع تجهيز الطاقة، فهل يجوز للمستثمر الأجنبي أن يطالب بعدم سريان إجراءات التأميم أو نزع الملكية بحقه استناداً إلى شرط الثبات التشريعي، أي يطالب بتنفيذ التزام الدولة باحترام شرط الثبات التشريعي تنفيذاً عينياً، أم يقتصر حقه على المطالبة بالتعويض، وإذا لم يجز له التمسك بشرط الثبات التشريعي باعتبار أن قوانين التأميم ونزع الملكية ترتبط بفكرة سيادة الدولة وحققها في السيطرة على مواردها الطبيعية فما فائدة وقيمة شرط الثبات التشريعي؟ وإذا قلنا أن حقه يقتصر على التعويض، فما أساس هذا الحق وما هي فائدته خاصة إذا عرفنا أن أغلب قوانين التأميم أو نزع الملكية في العالم تضمن عند صدورهما حق المستثمر في الحصول على تعويض عادل؟

يذهب جانب كبير من الفقه إلى الاعتراف بحق الدولة في المساس بالعقد وبسكونه وثباته إذا كانت المصلحة العامة تقتضي تدخل الدولة إما لإنهاء العقد بالارادة المنفردة وإما باصدار تشريعات جديدة تسري على العقد المبرم بينها وبين الطرف الأجنبي، وذلك بغض النظر عن تضمن هذا العقد لشروط الثبات التشريعي أو عدم المساس بالعقد، فهذه الشروط لا تشكل قيوداً على ارادة الدولة وسيادتها في تعديل هذه العقود^(٩).

ويستند هذا الاتجاه في تدعيم رأيه إلى جملة من الحجج أهمها:

١ - أن نظرية سيادة الدولة على مواردها الاقتصادية وهي من أهم النظريات المنققة عليها في القانون الدولي، تجيز للدولة أن تمارس إجراءات التأميم أو نزع الملكية أو المصادرة بدون أية مسؤولية، فقد نصت الفقرة الرابعة من القرار ١٨٠٣ الصادر عن الجمعية العامة للأمم المتحدة عام ١٩٦٢ على أنه (يراعى استناد التأميم أو نزع الملكية أو المصادرة على أساس من المنفعة العامة أو الأ من العام أو المصلحة الوطنية المسلم بأرجحيتها على المصالح الفردية أو الخاصة، الأجنبية والوطنية، ويدفع للمالك في مثل هذه الحالات التعويض الملائم وفقاً للقواعد السارية في الدولة التي تتخذ هذه الإجراءات عند ممارستها لسيادتها، وفقاً للقانون الدولي، كما نصت الفقرة الثامنة على أنه (اتفاقات الاستثمار الأجنبي المبرمة بحرية من قبل أو بين الدول ذات السيادة يجب مراعاتها بحسن نية وعلى الدول والمنظمات الدولية الاحترام الدقيق لسيادة الدول والشعوب على مواردها وثرواتها الطبيعية وفقاً للميثاق والمبادئ التي يتضمنها هذا القرار)^(١٠).

كما تبنت الجمعية العامة للأمم المتحدة في دورتها السادسة غير العادية، الاعلان بشأن إنشاء نظام اقتصادي عالمي جديد (قرار رقم ٣٢٠). ولقد تضمن هذا الاعلان من بين العديد من المبادئ التي تبناها المبدأ الآتي)



- حق كل دولة في السيادة الكاملة على مواردها الطبيعية وكل الانظمة الاقتصادية وتتمتع كل دولة بحق استغلال مواردها الطبيعية بالوسائل التي تراها ملائمة لها بما في ذلك حقها في التأميم^(١١).
- ٢ - أن عقود الاستثمار لا تعد من العقود الدولية التقليدية، الخاضعة لمبدأ سلطان الإرادة، كما أنه لا يمكن بقائها جامدة وثابتة من الناحية الزمنية مع عدم امكانية تعديلها . وبالتالي فإنه يتعين هجر مبدأ القوة الملزمة للعقود والذي يخول أحد اطراف العقد، بعد أن يجني كل الاثار النافعة من وراء هذا العقد رفض التفاوض والمناقشة مع الطرف الاخر لنصوص العقد . ولذا ولتفادي هذا الاثر المترتب على القوة الملزمة للعقود فإن عقود الدولة يجب أن تخضع للقانون الوطني للدولة المتعاقدة وليس للقانون الدولي وذلك حتى تسري عليها كافة التعديلات والتغيرات السارية في القانون الوطني ويكون للدولة حق تعديلها بارادتها المنفردة^(١٢).
- ٣ - أن اخضاع عقود الاستثمار للقانون الوطني للدولة المتعاقدة يعني الرفض المطلق لشروط الثبات التشريعي أو عدم المساس به وايضا لأي شرط يؤدي الى تجميد القانون الوطني، فعقود الدولة بطبيعتها ونظرا لأنها عقود طويلة المدة تستعصي على أعمال أية قواعد تشريعية أو اتفاقية تؤدي الى عدم تغييرها تبعاً للظروف فهي عقود قابلة للتغيير والتبديل بطبيعتها^(١٣).
- ٤ - وحتى في إطار الاتجاه التقليدي السائد في اطار العقود المدنية والذي وفقا له يعبر العقد عن توافق ارادتين متعارضتين، ويتمتع بثبات من حيث الزمان وبقوة ملزمة بين اطرافه، فإن القوانين الوضعية الوطنية للكثير من الدول الغربية تقبل فكرة تغير العقود وتعديلها نظرا لتغير الظروف العامة الاقتصادية والاجتماعية والسياسية المحيطة بها . فالقانون الفرنسي يعرف نظرية L'imprevison وايضا القانون الالمانى يعرف نظرية Wegfall der Geschäftsgrundlage وكلها نظريات تؤدي إلى امكانية تعديل ال عقد أخذاً في الاعتبار تغير الظروف المحيطة به والتي لم تكن موجودة لحظة التعاقد^(١٤).
- ٥ - أن القانون الدولي العام والذي يشير اليه الفقه دائما من اجل الحيولة دون امكانية تعديل العقد المبرم بين الدولة والطرف الأجنبي، يقبل تغير العقد نتيجة تغير الظروف Rebus sic Stantibus^(١٥)، بل أن معاهدة فينا المنظمة للمعاهدات الدولية تنص في المادة ٦٢ منها على انه (١ - لا يجوز الاستناد الى التغيير الجوهرى غير المتوقع في الظروف التي كانت سائدة عند ابرام المعاهدة كسبب لإنهاء المعاهدة أو الانسحاب منها إلا عند توافر الشرطين التاليين:
- (أ) إذا كان وجود هذه الظروف قد اعتبر اساسا هاما لارتضاء الاطراف، الالتزام بالمعاهدة.
- (ب) وإذا ترتب على التغيير تعديل جذري في نطاق الالتزامات التي يجب أن تنفذ مستقبلا طبقا للمعاهدة).
- فالقانون الدولي العام إذن يقرر امكانية تعديل المعاهدات المبرمة بين الدول طالما لم تعد الاشياء على حالتها التي كانت عليها لحظة توقيع المعاهدة . وتقدير تغيير الظروف لا يعتمد على معيار شخصي وهو توقعات الاطراف، بل يعتمد على معيار موضوعي^(١٦).
- وينتهي اصحاب هذا الاتجاه الى تقرير عدم صحة شروط الثبات التشريعي وبالتالي عدم قابليتها للتنفى ذ العيني الجبري لعجزها عن ترتيب أي اثر قانوني يحد من سلطان الدولة في تشريع قوانين جديدة أو تعديل القوانين النافذة.
- وفي مقابل هذا الرأي الذي يعدم أي اثر قانوني لشروط الثبات التشريعي، ظهر رأي اخر يدافع بقوة عن شروط الثبات التشريعي، ويذهب الى اعتبار شروط الثبات التشريعي المدرجة في العقد أو القوانين الوطنية للدولة المتعاقدة شروطا صحيحة بما يترتب على ذلك من تحقق الأثر القانوني الناجم عنها، وهو عدم امكانية قيام الدولة المتعاقدة، بتعديل العقد ذاته أو بتغيير القانون الحاكم للعقد أو بانتهاء العقد بارادتها المنفردة إلا اذا نص صراحة في العقد على خلاف ذلك عن طريق وجود شرط يسمح للدولة بفسخ العقد أو عن طريق الاشارة الى نظام قانوني يقرر هذا الاثر.
- وهذا يعني أن مخالفة شرط الثبات من قبل الدولة المتعاقدة وقيامها بتغيير قانونها، يمكن المحكمة أو القاضي من تقرير خطأ الدولة والقضاء بعدم امكانية الاحتجاج بالتغيير الذي أجرته الدولة في مواجهة الطرف المتعاقد معها، حتى في الاحوال التي يكون فيها القانون الجديد الصادر عن الدولة المتعاقدة يحظر شروط الثبات ويعتبرها شروط باطلة ومخالفة للقانون.



ويستند هذا الرأي المدافع عن صحة شروط الثبات التشريعي على نحو مطلق الى جملة من الحجج أهمها:

١ - تتمتع شروط الثبات التشريعي باستقلالية وذاتية عن كل نظام قانوني وطني، مثلها مثل الشروط الاخرى المعروفة في اطار العلاقات التجارية الدولية والتي تتمتع بقواعد قانونية تحكمها وتؤكد صحتها، كقاعدة استقلالية شرط التحكيم عن العقد الذي يتضمنه، وقاعدة صحة الدفع بالذهب المدرج في العقود الدولية؛ فقياسا على ذلك تتمتع ايضا شروط الثبات التشريعي الواردة في العقد المبرم بين الدولة والطرف الأجنبي المتعاقد معها، بذاتية واستقلال مستمدة من وجود قاعدة قانونية من قواعد القانون الدولي الخاص المادي أو المادية ذات التطبيق المباشر تؤكد هذه الصحة، وذلك استقلالا عن أي نظام قانوني وطني^(١٧).

٢ - أن قبول الدولة التعاقد مع طرف اجنبي يفيد تنازلها عن كافة المزايا التي تتمتع بها كسلطة عامة وهو ما يستشف من وجود شروط ثبات التشريعي، وبالتالي تكون الغلبة لمبدأ القوة الملزمة للعقود المبرمة بين أطرافها والتي تغل يد الدولة في المساس بالعقد سواء بالتعديل أو الإلغاء أو بسط سلطان القانون الجديد عليه، على حساب فكرة سيادة الدولة وحققها كسلطة عامة في تعديل العقود عن طريق تعديل القوانين التي تخضع لها تلك العقود اذا اقتضى الصالح العام ذلك التعديل^(١٨).

وعلى الرغم من وجهة الرأي المتقدم الا انه لا يمكن الأخذ به على اطلاقه، لعدم اتفاقه في كثير من الحالات مع الواقع ومع فكرة سيادة الدولة وحققها في التشريع، ويمكن الرد على الحجج التي استند اليها أصحابه بحجج تفننها وتدعونا الى رفضه وعدم الأخذ به على اطلاقه، وهذه الحجج هي:

١ - انه رأي يقوم على افتراض يحتاج الى اثبات، فهو يقيس ذاتية شروط الثبات واستقلاليتها على ذاتية بعض الشروط الاخرى المعتاد إدراجها في العقود ولاسيما شرط التحكيم . واذا كانت استقلالية شرط التحكيم عن العقد الذي يتضمنه تعد مبدءا مستقرا ومعترف به في غالبية الانظمة القانونية فإن الزعم باستقلالية شروط الثبات التشريعي وذاتيتها عن العقد الذي يتضمنها أمر يحتاج الى اقامة الدليل عليه وهو مالم يتحقق بصدد الرأي المعروض على نطاق البحث^(١٩).

٢ - واذا كان صحيحا أن عقود الدولة في مجال تجهيز الطاقة لا تعد عقودا ادارية بالمعنى التقليدي المتعارف عليه في القانون الوطني، الا أن القول بأن شروط الثبات التشريعي تعني ارادة الدولة في التعاقد مع المستثمر الأجنبي على قدم المساواة، وأن العقد المبرم بينهما لا يختلف في ذلك عن العقود المبرمة في اطار القانون المدني لا يمكن التسليم به، إذ انه من غير المتصور أن يتعهد طرف خاص في عقد مبرم مع شخص خاص آخر بأنه لن يقوم بتعديل العقد بارادته المنفردة أو أن التشريعات الجديدة التي سوف تسن لن تسري على العقد المبرم بينهما . فوجود هذه الشروط في العقود المبرمة بين الدول والإطراف الأجنبية أكبر دليل على عدم المساواة القائمة بينهما وليس العكس^(٢٠).

٣ - أن العقود المبرمة بين الدولة والمستثمر الأجنبي في مجال تجهيز الطاقة تعد من العقود طويلة المدة التي يستغرق تنفيذها سنوات عديدة، ومن هنا فإن اجبار الدولة على احترام شروط الثبات التشريعي بصورة مطلقة وإنكار حقها في سريان تشريعاتها المتمشية مع الاوضاع الاقتصادية والاجتماعية ولو بمقابل تعويض عادل، يؤدي بها الى نوع من التحجر القانوني لا يتناسب مع دورها كدولة يتعين عليها تطوير القانون بما يتلاءم مع تغير الظروف.

٤ - أن هذا الرأي يجعل من عقد الاستثمار الذي تبرمه الدولة مع المستثمر الأجنبي في مجال تجهيز الطاقة منطقة لا تستطيع الدولة أن تقترب منها إلا وهي مجردة من كل المزايا التي يخلعها عليها القانون الدولي العام، تلك المزايا التي تجعل الدولة سواء قبلنا ذلك أم رفضناه، في مركز متميز عن ا لشخص الأجنبي المتعاقد معها أو على أقل تقدير، تضعه معها على قدم المساواة، ولكن ليس في موضع أدنى منه بأي حال من الاحوال.

٥ - أن الرأي المتقدم يقوم على افتراض غير حقيقي، وهو أن سيادة الدولة واهليتها التعاقدية مسألتان لا يمكن التوفيق بينهما، بمعنى أن قيام الدولة بابرام العقد يتضمن وضع قيد على سيادتها على الأقل بالنسبة للمستقبل . ومثل ذلك النظر لا يمكن الدفاع عنه. فحق الدولة في التعاقد مع الاشخاص الأجنبية ليس إلا أحد المزايا التي تتمتع بها الدولة والناجمة عن تمتعها بالسيادة والتي تمنحها الاهلية في ابرام التصرفات القانونية. فالدولة تتعاقد مع



الشركات الأجنبية لأنها شخص يتمتع بالسيادة والقول بعكس ذلك، أي بأن تعاقدها مع هذه الشركات يقيد هذه السيادة يعني انكار الحرية التعاقدية للدولة وهو أمر يتعارض مع الحقائق النظرية ويكذبه الواقع. فالدولة على الرغم من عقد الاستثمار لميرم بينها وبين المستثمر الأجنبي، وعلى الرغم من وجود شروط الثبات التشريعي يمكنها تعديل العقد بارادتها المنفردة، وذلك اذا كان هذا التعديل تقتضيه المصلحة العامة، كما يمكنها ايضا بسط نفوذ القانون الجديد على عقد الاستثمار الذي اتفق على تجميده من حيث الزمان لأ سباب متعلقة بالمصلحة العامة ايضا، إذ انه مع تحقق هذه الاسباب يكون من حق الدولة المساس بمبدأ القوة الملزمة للعقود وقديستها.

أن اختلاف الفقهاء واحكام التحكيم^(٢١) حول الاثار القانونية المترتبة على مخالفة شروط الثبات التشريعي يعد مؤشرا أكيدا على إخفاق هذه الشروط في تحقيق الوظيفة المنوط بها القيام بها، ألا وهي تقييد ارادة الدولة وغل يدها عن المساس بالعقد سواء تمثل هذا المساس في صورة إنهاء العقد بالارادة المنفردة أو تعديله أو سريان القواعد الجديدة عليه والتي يحظر شرط الثبات سريانها على العقد.

وإخفاق شروط الثبات التشريعي الواردة في تشريعات الاستثمار الوطنية في اداء الوظيفة المنوط بها لا يعني فشلها كضمانة تشريعية مهمة في لفت الانظار إلى الصراع القائم بين مصالح الاطراف المتعاقدة في عقود الدولة؛ مصلحة الدولة الطرف في تأكيد سيادتها على مواردها الاقتصادية وتوجيه استغلال هذه الموارد إلى الاستغلال الافضل والمحقق لمصلحتها، تلك المصلحة العامة التي تبرر للدولة بوصفها سلطة سيادية حق المساس بالتوازن الاصلي للعقد عن طريق تعديله أو الغائه أو انهائه بالارادة المنفردة أو تعديل القوانين القائمة أو اصدار قوانين جديدة لتسري عليه على الرغم من وجود شرط الثبات التشريعي، هذا من جهة.

ومن جهة أخرى، مصلحة المستثمر الأجنبي المتعاقد مع الدولة والذي يستثمر على إرضيها رؤوس اموال ضخمة، في ثبات العقد واستقراره وعدم المساس به، لان في ذلك المساس انهيار للتوازن المالي والاقتصادي تصادي الذي بناء عليه قام هذا الطرف بالتعاقد مع الدولة.

أن هذا الفشل الذي قابل شروط الثبات التشريعي في اداء الوظيفة التي وضعت هذه الشروط لتحقيقها، دفع البعض الى طرح تكييف جديد لهذه الشروط يتمثل بتحويل وظيفتها من شروط تهدف إلى تجميد دور الدولة إلى شروط تلعب نفس الدور الذي تؤديه فكرة الشرط الجزائي في القانون المدني^(٢٢).

فاذا كان المستثمر الأجنبي المتعاقد مع الدولة يتعرض لمخاطر نظرا لأن الدولة المتعاقدة معه ليست طرفا عاديا، ومن هنا تبدو فائدة شروط الثبات بالنسبة إليه، فان وجود هذه الشروط لا يقيد من ارادة الدولة في اتخاذ الإجراءات ذات النفع العام ولا يحول مطلقا دون امكانية اتخاذها لها وسريانها في مواجهة الطرف الأجنبي. ومن هنا فان قرارات الدولة بتأميم الاموال المملوكة للمشروع الكائنة على اقليمها، تعد قواعد ذات تطبيق مباشر تسري في مواجهة المستثمر الأجنبي حتى لو كان عقد الاستثمار المبرم بينهما لا يخضع لقانون هذه الدولة المتعاقدة ويحكمه القانون الدولي العام أو المبادئ العامة للقانون أو القانون الذاتي للعقد.

فحق الدولة في التأميم أو نزع الملكية كما معروف حق معترف به للدولة وفقا للقرار ١٨٠٣ الصادر من الجمعية العامة للأمم المتحدة في ١٤ ديسمبر ١٩٦٢ باعتباره تعبير عن سيادتها الاقليمية وميزة اساسية من مزايا السيادة الاقليمية. ولقد توصل قضاء Aminoil على خلاف تحكيمات اخرى إلى أن تعهد الدولة بعدم القيام بالتأميم تعهدا صحيحا في ذاته إلا أن هذا التعهد لا يمكن اس تننتاجه من مجرد وجود شرط ثبات معتاد ومدرج في قانون الاستثمار أو في العقد المبرم بين الدولة والمستثمر الأجنبي، إلا أن وجود شرط الثبات في حد ذاته قد يكون عاملا من العوامل المحددة لقيمة التعويض المستحق للمستثمر الأجنبي.

ويبدو أن Jimenez de Arechage هو أول من عبر عن الوظيفة المالية لشروط الثبات التشريعي في محاضراتها المنشورة في لاهاي. فشروط الثبات ليس من شأنها حرمان الدولة من سلطانها القانوني في إنهاء عقد الامتياز إلا أن ذلك لا يعني أن هذه الشروط عديمة الفائدة ولا ترتب آثارا قانونية أو انها شروط غير منتجة^(٢٣). فإهاء العقد بالارادة المنفردة من قبل الدولة قبل حلول أجل انتهاء عقد الاستثمار وبالمخالفة للشروط التعاقدية، ينشأ حقا خالصا في التعويض. وتكون قيمة التعويض في هذا الفرض أكثر ارتفاعا من الحالات الاخرى التي لا



يتضمن فيها العقد شرط من شروط الثبات . إذ أن وجود هذا الشرط يشكل ظرفا خاصا يجب أن يؤخذ بعين الاعتبار عند تقدير قيمة التعويض الملائم لصالح المستثمر الأجنبي المتعاقد مع الدولة^(٢٤) .
فعلى سبيل المثال، يؤدي وجود شرط الثبات إلى امكانية تعويض المستثمر الأجنبي ليس فقط عما لحقه من خسارة، بل ايضا عما فاتته من كسب كان يمكن أن يتحقق في الفترة التي كان من المتوقع أن يظل فيها المشروع الذي تم انهاءه قائما .

والواقع أن هذا الرأي الذي بدأت معالمه تتكون مع هذه الكتابات بدأ يتضح شيئا فشيئا على النحو الذي تبناه تحكيم Aminoil الذي ابرز على نحو واضح أثر وجود شرط الثبات التشريعي في تحديد قيمة التعويض المستحق للمستثمر الأجنبي .

أن الأخذ بهذا الرأي يوفر مجموعة من المزايا تدعونا الى تأييده، أهمها:

١ - أنه يتفق مع القواعد التقليدية، المعمول بها في إطار مسؤولية الدولة التعاقدية والتي لا تعتبر أن مجرد انهاء العقد يشكل عمل غير مشروع دوليا بطبيعته .

٢ - انه يساعد شروط الثبات التشريعي في تحقيق الدور الهام الذي يلعبه بوصفه عاملا من عوامل جذب الاستثمار الأجنبي، فأغفال كل اثر قانوني لهذه الشروط قد تكون عاقبته وخيمة، فبالنسبة للسياسة التي تتبعها الدول النامية التي تهدف إلى جذب الاستثمارات الأجنبية، فإن الدور الذي يؤديه الشرط في تحديد قيمة التعويض المستحق للمستثمر الأجنبي، يساعد على تحقيق هذه السياسة .

٣ - أن اعطاء شرط الثبات التشريعي وظيفة مالية يساعد الدولة في كثير من الاحيان على تضمين عقد الاستثمار المبرم بينها وبين المستثمر الأجنبي لنصوص واضحة ومحددة على نحو كاف بشأن كيفية حساب قيمة التعويض المستحق للمستثمر الأجنبي مما يؤدي الى تجنب الكثير من المشاكل التي قد تنثور في حالة عدم وجود هذه النصوص، وكقاعدة عامة فانه يمكن ربط قيمة التعويض المستحق للمستثمر الأجنبي بالوقت الذي تم فيه التأميم . ولذلك آثار هامة فاذا كان هذا التأميم قد تحقق في بداية قيام المشروع الأجنبي بالاستثمارات الضخمة على اقليم الدولة المتعاقدة، فإن ضخامة قيمة التعويض التي تستحق للطرف في هذا الفرض قد تجعل الدولة تفكر أكثر من مرة قبل اتخاذها لاجراءات التأميم، أما اذا كان التأميم قد تم بعد فترة معقولة من قيام المشروع الأجنبي بممارسة نشاطه في اقليم الدولة على نحو مكنه من الاستفادة من تعاقدته مع الدولة وحقق ارباحا كافية فإن هذا المشروع سيقنع في اغلب الامر بالاتفاق على قيمة تعويض تكون أقل بكثير من الفرض السابق .

المبحث الثالث

الاساس القانوني لحق المستثمر الأجنبي في المطالبة بالتعويض .

يثير تحويل وظيفة شروط الثبات التشريعي من وظيفة تؤدي الى تقييد ارادة الدولة وغل يدها عن المساس بعقد الاستثمار سواء تمثل هذا المساس في صورة إنهاء عقد الاستثمار بالارادة المنفردة أو تعديله أو سريان القواعد الجديدة عليه، الى وظيفة مالية تشبه تلك التي يؤديها الشرط الجزئي في نطاق القانون المدني، الى اثار سؤال مفاده، ما اساس حق المستثمر الأجنبي في مطالبة الدولة بالتعويض بعد فشل وظيفة شروط الثبات التشريعي في منع الدولة من سريان القوانين الجديدة أو تعديلها على عقد الاستثمار؟

القاعدة العامة في فقه القانون الاداري أن الدولة غير مسؤولة عما تسببه القوانين الجديدة أو تعديلها من اضرار لبعض الاشخاص، لأن المشرع يجب أن تكون له الكلمة العليا في تنظيم المجتمع عن طريق وضع القواعد العامة .
وإذا ترتبت على التنظيم الجديد اضرار لبعض الاشخاص، فإنها أعباء عليهم أن يتحملوها في سبيل الصالح العام .
ولو سمحنا بمبدأ المسؤولية عن القوانين، فقد يخشى أن تنشل يد المشرع، فيصاب المجتمع بالجمود وعدم التطور^(٢٥) .

وقد استند اصحاب هذا المبدأ على مجموعة من الحجج أهمها:

١ - مبدأ سيادة الدولة .



- ٢ - الضرر الذي تسببه القوانين لا يعرض عنه، لأنه لا تتوافر فيه الشروط اللازمة للحكم بالتعويض، وأهمها الخصوصية (Specialite) : لأن القوانين، وهي قواعد عامة مجردة، يقتصر أثرها على تغيير المراكز العامة.
- ٣ - أن اساس المسؤولية هو الخطأ، ولا يمكن نسبة الخطأ إلى المشرع.
- ٤ - الخشية من عرقلة الإصلاح خوفا من المسؤولية.
- ولكن بالرغم من التسليم بالاعتبارات السابقة، فإن هناك حالات جديرة بالرعاية رتب الفقه والقضاء الإداريان فيها مسؤولية الدولة عن القوانين ولكن وفق شروط معينة وفي حالات خاصة . لا داعي للبحث فيها، لأنها تحكم حالة المضرور الذي لا تربطه بالدولة رابطة تعاقدية.
- أما إذا كان المضرور بسبب التشريعات الجديدة تربطه بالدولة رابطة تعاقدية أثر فيها التشريع الجديد، فإن المسؤولية في هذه الحالة مقررة في نطاق نظرية عمل الأمير (Le fait de prince).
- ويقصد بعمل الأمير كل عمل يصدر من السلطة التي ابرمت العقد وينصب إما على ذات العقد أو على ظروف تنفيذه، فيؤدي إلى زيادة الأعباء المالية للمتعاقد، ويرتب له الحق في التعويض . وقد يظهر عمل الأمير في إجراء فردي يصدر بتعديل شروط العقد أو نظام المرفق العام المتعلق به، كما قد يكون إجراء عاما ولكنه يؤثر في موضوع العقد بتعديل الظروف التي وضعت في الاعتبار عند إبرامه . وذلك كما في حالة رفع اسعار السلع التي يستعملها المتعاقد في تنفيذ العقد أو رفع أجور العمال أو زيادة الضرائب^(٢٦).
- ولكي تطبق نظرية عمل الأمير، يجب أن تتوفر الشروط الآتية:
- ١ - يجب أن يكون ثمة عقد من العقود الإدارية بمعناها المتفق عليه، فالنظرية لا تطبق على عقود القانون الخاص ولو كانت الإدارة طرفا فيها.
- ٢ - أن يكون العمل الضار صادرا من جهة الإدارة المتعاقدة فعمل الأمير - كما يدل عليه اسمه - يفترض صدور عمل أو تصرف من سلطة عامة، يكون من شأنه أن يلحق ضررا بالمتعاقد.
- ٣ - يجب أن يترتب على عمل الأمير ضرر للمتعاقد . ولا يشترط هنا درجة معينة من الجسامة في الضرر، فقد يكون هذا الضرر جسيما أو يسيرا، وقد يتمثل في ضرر فعلي يصيب المتعاقد، وقد يكون مجرد إنقاص في الربح الذي عول عليه.
- ٤ - يفترض " عمل الأمير " أن الإدارة لم تخطيء حين اتخذت عملها الضار، فالإدارة تسأل في نطاق نظرية عمل الأمير بصرف النظر عن قيام خطأ في جانبها، ذلك أن المسؤولية في نطاق تلك النظرية، وأن كانت مسؤولية عقدية، إلا انها مسؤولية عقدية بلا خطأ، أما إذا انطوى تصرف الإدارة على خطأ، فهنا تسأل على اساس الخطأ.
- ٥ - يجب أن يكون الإجراء الصادر من الإدارة غير متوقع، فإذا توقع العقد الإجراء، فإن أحكام نظرية عمل الأمير تستبعد، وتطبق النصوص التعاقدية، ويكون الأمر أمر تفسير لهذه النصوص.
- وواضح من شروط هذه النظرية انها تصلح اساسا لمساءلة الدولة امام القضاء الإداري عن ا خلالها بشرط الثبات التشريعي، حيث يترتب على التسليم بنظرية عمل الأمير نتيجة رئيسية هامة، وهي منح المستثمر الأجنبي المضار من جراء اخلال الدولة بشرط الثبات التشريعي تعويضا كاملا.
- ويشمل التعويض الكامل العنصرين الأساسيين لكل تعويض وهما: ما يلحق المتعاقد من خسارة Le damnum emergens بسبب عمل الأمير، كالتفقات الإضافية نتيجة فرق السعر، أو الرسوم والضرائب الجديدة ... الخ، والعنصر الثاني هو ما فاتته من كسب Lucrum cessans ويشمل المبالغ المعقولة التي كان من حق المستثمر الأجنبي أن يعول عليها لو لم يختل توازن عقد الاستثمار نتيجة لعمل الأمير.
- وقد يتولد عن عمل الأمير بجانب هذه النتيجة الرئيسية، نتائج أخرى فرعية منها:
- (أ) تحرر المستثمر الأجنبي من الالتزام بالتنفيذ هذه إذا ترتب على عمل الأمير استحالة التنفيذ، كصدور تشريع يحرّم الاستيراد بالنسبة الى سلعة لا يمكن الحصول عليها إلا من الخارج.
- (ب) حق المستثمر الأجنبي في المطالبة بعدم توقيع الغرامات المالية عن التأخير في التنفيذ، إذا ثبت أن عمل الأمير - ولو أنه لم يؤدي إلى استحالة التنفيذ - قد جعله عسيرا مما يبرر التأخر في التنفيذ.
- (ت) واخيرا فإن من حق المستثمر الأجنبي، إذا ما ترتب على فعل الأمير أن زادت أعباؤه بدرجة كبيرة لا تحتملها إمكانياته المالية أو الفنية، أن يطالب بفسخ العقد.



ويستطيع المستثمر الأجنبي - بطبيعة الحال - أن يجمع بين بعض النتائج السابقة إذا تعددت الأسباب، كالحصول على التعويض الكامل والفسخ، أو الجمع بين التعويض الكامل وعدم توقيع غرامات التأخير ... الخ.

الخاتمة:-

لا نريد في هذه الخاتمة أن نكرر جميع النتائج والتوصيات التي توصلنا إليها، منعا للتكرار المخل، وسنقتصر على إيراد أهم النتائج والمقترحات التي نراها تمثل جوهر البحث، وعلى النحو الآتي:

أولاً: النتائج.

١ - تبين لنا من خلال البحث أن شرط الثبات التشريعي يعد استثناء خطيراً على مبدأ السريان الفوري والمباشر للقانون.

٢ - تبين لنا أن جزءاً مخالفاً لشرط الثبات التشريعي من قبل الدولة يقتصر على إعطاء الحق للمتعاقد مع الدولة على المطالبة بالتعويض - كقاعدة عامة - مما يعني إعطاء شرط الثبات التشريعي نفس القيمة الممنوحة للشرط الجزائي في القانون المدني.

٣ - أن حق المتعاقد مع الدولة في المطالبة بالتعويض في حالة مخالفة الدولة لشرط الثبات التشريعي يجد أساسه القانوني في نظرية عمل الأمير على النحو الذي تم عرض النظرية فيه في متن البحث.

ثانياً: التوصيات.

نجدلزاماً علينا في النهاية أن نضع صياغة لمادة انونية تقترح على المشرع العراقي إيرادها في ثانياً قانون الاستثمار رقم ١٣ لسنة ٢٠٠٦ تعالج صراحة شرط الثبات التشريعي ونقترح أن يكون النص على النحو الآتي (أي تعديل لهذا القانون أو أي قانون آخر يمس الضمانات والاعفاءات والحقوق الممنوحة بموجب هذا القانون والمستثمر الأجنبي يلزم الدولة بتعويض المستثمر الأجنبي تعويضاً كاملاً عماله من خسارته من كسب بسبب هذا التعديل).

الهوامش :-

١- انظر: د. احمد عبد الكريم سلامة، شروط الثبات التشريعية في عقود الاستثمار والتجارة الدولية، بحث منشور في المجلة المصرية للقانون الدولي، تصدرها الجمعية المصرية للقانون الدولي، المجلد الثالث والأربعون، ١٩٨٧، ص ٧٠، د. حفيظة السيد حداد، العقود المبرمة بين الدول والأشخاص الأجانب (تحديد ماهيتها والنظام القانوني الحاكم لها)، دار المطبوعات الجامعية، الإسكندرية، ٢٠٠٧، ص ٢٣٩، د. محمد عبد المجيد اسماعيل، عقود الأشغال الدولية والتحكيم فيها، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت- لبنان، ٢٠٠٣، ص ١٠٦.

٢- انظر: د. احمد عبد الكريم سلامة، البحث المشار إليه سابقاً، ص ٧٠-٧١، د. حفيظة السيد حداد، المصدر السابق، ص ٣٢٩ هامش رقم (١).

٣- انظر: د. طارق كاظم عجيل، شرح قانون الاستثمار العراقي رقم ١٣ لسنة ٢٠٠٦، الناشر مكتبة السنهوري، بغداد، ٢٠٠٩، ص ١٠٠.

٤- انظر نص القرار المشار إليه عند د. حفيظة السيد حداد، مصدر سابق، ص ٣٥٣-٣٥٤، وانظر أيضاً القرار رقم ٣٢٠ الصادر عن الجمعية العامة للأمم المتحدة في دورتها السادسة غير العادية، الذي تبنت به الاعلان عن إنشاء نظام اقتصادي عالمي جديد، راجع حول هذا الموضوع: د. اسماعيل صبري عبد الله، نحو نظام اقتصادي عالمي جديد، الهيئة المصرية العامة للكتاب، ١٩٧٦.

٥- انظر في هذا الرأي رسالة الأستاذ لوبولونجييه:

- Philippe Leboulanger, Les Contrats entre Etats et Entreprises Etrangères, 1985, P. 94

٦- روبيه، القانون الانتقالي، تنازع القوانين في الزمان، ١٩٦٠، ص ٣٥٠ وما بعدها. أشار إليه: د. عبد الحي حجازي، المدخل لدراسة العلوم القانونية، ج ١، القانون، وفقاً للقانون الكويتي (دراسة مقارنة)، مطبوعات جامعة الكويت، ١٩٧٢، ص ٦٣٤-٦٣٥.

7- Philippe Leboulanger, Op. cit, P. 96 et suiv.

٨- د. محمد عبد المجيد اسماعيل، مصدر سابق، ص ١١٢.



- ٩- انظر في عرض هذا الاتجاه : د. حفيظة السيد حداد، مصدر سابق، ص ٣٥١ وما بعدها، وفي الفقه الفرنسي، أنظر مقالة الأستاذ Samuel:
- Samuel K.B. Asante; " Stability of contractual Relations in the transnational Investment Process ", Inter. Comp.L.Q., 1979, P. 407- 408.
- ١٠- انظر نص القرار كاملا، مشار إليه: د. حفيظة السيد حداد، مصدر سابق، ص ٣٥٣- ٣٥٤.
- ١١- انظر: د. اسماعيل صبري عبد الله، نحو نظام اقتصادي عالمي جديد، الهيئة العامة للكتاب، ١٩٧٦.
- ١٢ - Samuel K.B. Asante, Op. cit, P. 407- 408.
- ١٣ - Samuel K.B. Asante, Op. cit, P. 407- 408.
- ١٤- ويعد قانون الالتزامات البولوني أول قانون حديث اشتمل على نص عام في نظرية الحوادث الطارئة (م ٢٦٩)، ثم تلى قانون الالتزامات البولوني القانون المدني الإيطالي الجديد (م ١٤٦٧).
- ١٥- لقد جرى الفقه الدولي، وهو بصدد بحث أثر تغير الظروف على المعاهدات إلى الإشارة إلى المبدأ الروماني، *Omnia Convention intelligitur rebus sic stantibus* والذي يعني ان كل معاهدة دولية تتطوي على شرط ضمني يفترض أن المعاهدات تظل قائمة نافذة ما بقيت الظروف على حالها، وهو ما يؤدي الى القول بأن تغيير الظروف يؤدي إلى التأثير على نفاذ المعاهدة . راجع: د. صلاح الدين عامر، مقدمة لدراسة القانون الدولي العام، الناشر دار النهضة العربية، مطبعة جامعة القاهرة، ٢٠٠٧، ص ٣٣٤- ٣٣٥، جيرهارد فان غلان، القانون بين الأمم، مدخل الى القانون الدولي العام، ج ٢، تعريب وفيق زهدي، دار الجيل- دار الأفق الجديدة، بيروت، بلا سنة طبع، ص ١٩٨- ١٩٩، د. علي صادق ابو هيف، مصدر سابق، ص ٥٩٧.
- ١٦- راجع: د. صلاح الدين عامر، المصدر السابق، ص ٣٣٧ فقرة ٥٠٥، جيرهارد فان غلان، المصدر السابق، ج ٢، ص ١٩٩، د. علي صادق ابو هيف، مصدر سابق، ص ٥٩٧.
- ١٧ - Dominique Berlin, Le Regime Juridique International des Accords entre Etats et Ressortissants d autres Etats. These, Paris 1, 1980, P. 211.
- اشارت إليه: د. حفيظة السيد حداد، مصدر سابق، ص ٣٤٥.
- ١٨- راجع: د. حفيظة السيد حداد، مصدر سابق، ص ٣٤٥.
- ١٩- راجع: د. محمود السيد عمر التحيوي، إتجاه الجهات الإدارية للتحكيم الإختياري في العقود الإدارية، دار الفكر الجامعي، ط ١، الإسكندرية، ٢٠٠٧، ص ٢٣٣- ٢٣٤، د. سامية راشد، التحكيم في العلاقات الدولية الخاصة، الكتاب الأول، اتفاق التحكيم، دار النهضة العربية، القاهرة، ١٩٨٤، ص ٧٥ وما بعدها.
- ٢٠- انظر مقالة الأستاذ Pierre Mayer المنشورة في Clunet، ١٩٨٦، P.12 تحت عنوان:
- " La neutralistion du pouvoir nomatif de I Etat en matiere de contrats d Etat "1986, P. 5et s
- ٢١- انظر في اختلاف احكام التحكيم حول الاثار القانونية المترتبة على مخالفة شرط الثبات التشريعي، الوقائع الخاصة بتحكيم Texaco بين الحكومة الليبية والشركتين الأمريكيتين California Asiatic Oil Company et Texaco Overseas Petroleum Company وقرار التحكيم الصادر في ١٩ يناير ١٩٧٧، وكذلك وقائع تحكيم Aminoil الأمريكية بين حاكم الكويت وشركة Aminoil الأمريكية والقرار الصادر عام ١٩٧٩، انظر في كل ذلك مفصلا: د. حفيظة السيد حداد، مصدر سابق، ص ٣٧٢ وما بعدها.
- ٢٢- انظر في عرض هذا الرأي وتبنيه والدفاع عنه: د. حفيظة السيد حداد، مصدر سابق، ص ٣٩٠ وما بعدها.
- ٢٣- المصدر نفسه، ص ٣٩٧.
- ٢٤- ويلاحظ أن هذا التكليف لا يختلف كثيرا مع القواعد العامة في القانون المدني في حالة تكليف عقود الاستثمار بأنها من عقود القانون الخاص، ففي نطاق عقد المقاولة من حق رب العمل - اذا تم تكليف الدولة بأنها رب عمل في علاقته مع المستثمر الأجنبي- في أي وقت أن يفسخ العقد ويوقف التنفيذ على أن يعرض المقاول عن جميع ما انفق من المصروفات وما انجزه من الاعمال وما كان يستطيع كسبه لو انه اتم العمل.(انظر المادة ٨٨٥/١ مدني عراقي)



- ٢٥- انظر: د. سليمان محمد الطماوي، القضاء الإداري، الكتاب الثاني : قضاء التعويض وطرق الطعن في الاحكام، دار الفكر العربي، ١٩٧٧، ص ٢٧ وما بعدها.
26- انظر في نظرية عمل ا لأمير مفصلا : د. سليمان محمد الطماوي، مصدر سابق، الأسس العامة للعقود الإدارية، ص ٦١٢ وما بعدها، د. ماجد راغب الحلو، مصدر سابق، ص ١٨٤ وما بعدها.

المصادر.

اولا: باللغة العربية:

- ١ - د. احمد عبد الكريم سلامة، شروط الثبات التشريعية في عقود الاستثمار والتجارة ال دولية، بحث منشور في المجلة المصرية للقانون الدولي، تصدرها الجمعية المصرية للقانون الدولي، المجلد الثالث والأربعون، ١٩٨٧.
- ٢ - د. اسماعيل صبري عبد الله، نحو نظام اقتصادي عالمي جديد، الهيئة المصرية العامة للكتاب، ١٩٧٦.
- ٣ - د. اسماعيل صبري عبد الله، نحو نظام اقتصادي عالمي جديد، الهيئة العامة للكتاب، ١٩٧٦.
- ٤ - جير هارد قان غلان، القانون بين الأمم، مدخل الى القانون الدولي العام، ج ٢، تعريب وفيق زهدي، دار الجيل- دار الأفق الجديدة، بيروت، بلا سنة طبع.
- ٥ - د. حفيظة السيد حداد، العقود المبرمة بين الدول والاشخاص الأجانب (تحديد ماهيتها والنظام القانوني الحاكم لها)، دار المطبوعات الجامعية، الإسكندرية، ٢٠٠٧.
- ٦ - د. سليمان محمد الطماوي، الأسس العامة للعقود الإدارية (دراسة مقارنة)، دار الفكر العربي، ط ٢، ١٩٦٥.
- ٧ - د. سليمان محمد الطماوي، القضاء الإداري، الكتاب الثاني : قضاء التعويض وطرق الطعن في الاحكام، دار الفكر العربي، ١٩٧٧.
- ٨ - د. صلاح الدين عامر، مقدمة لدراسة القانون الدولي العام، الناشر دار النهضة العربية، مطبعة جامعة القاهرة، ٢٠٠٧.
- ٩ - د. طارق كاظم عجيل، شرح قانون الاستثمار العراقي رقم ١٣ لسنة ٢٠٠٦، الناشر مكتبة السنهوري، بغداد، ٢٠٠٩.
- ١٠ - د. عبد الحي حجازي، المدخل لدراسة العلوم القانونية، ج ١، القانون، وفقا للقانون الكويتي (دراسة مقارنة)، مطبوعات جامعة الكويت، ١٩٧٢.
- ١١ - د. علي صادق ابو هيف، القانون الدولي العام، ط ٩، منشأة المعارف، الإسكندرية، ١٩٧١.
- ١٢ - د. سامية راشد، التحكيم في العلاقات الدولية الخاصة، الكتاب الأول، اتفاق التحكيم، دار النهضة العربية، القاهرة، ١٩٨٤.
- ١٣ - د. محمود السيد عمر التحيوي، إتجاه الجهات الإدارية للتحكيم الإختياري في العقود الإدارية، دار الفكر الجامعي، ط ١، الإسكندرية، ٢٠٠٧.
- ١٤ - د. محمد عبد المجيد اسماعيل، عقود الأشغال الدولية والتحكيم فيها، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت- لبنان، ٢٠٠٣، ص ١٠٦.

ثانيا: باللغة الاجنبية.

- 1- Dominique Berlin, Le Regime Juridique International des Accords entre Etats et Ressorissants d autres Etats. These, Paris 1, 1980.
- 2- Philippe Leboulanger, Les Contrats entre Etats et Entreprises Etrangeres, 1985.



3- Samuel K.B. Asante; " Stability of contractual Relations in the transnational Investment Process ", Inter. Comp.L.Q., 1979.